GOBERNACIÓN DEL QUINDÍO					
SECRETARÍA DE FAMILIA					
DIRECCIÓN DE DESARROLLO HUMANO					
ACTA NÚMERO:		**3462**			
FECHA:	25 de noviembre de 2025	**HORA DE INICIO:**	09:00 am.	**HORA DE FINALIZACIÓN:**	05:00 pm.
LUGAR:	Auditorio piso 5 – Cámara de Comercio				
ANEXA LISTADO DE ASISTENCIA		**SI X**		**NO**	
OBJETIVO DE LA REUNIÓN: Jornada de capacitación técnica a los 30 beneficiarios del proyecto Capital Semilla – Emprendimiento Sin Barreras 2025.					

ASISTENTES A LA REUNIÓN			
N°	**NOMBRE**	**CARGO**	**DEPENDENCIA QUE REPRESENTA**
1	Cristian Fernando Tobar Orrego	Contratista	Secretaría Familia – Gobernación del Quindío
2	Sandra Patricia Rincón Jaramillo	Contratista	Secretaría Familia – Gobernación del Quindío
3	Diego Fernando Román Parra	Contratista	Secretaría Familia – Gobernación del Quindío
4	John Alexander Calderón España	Contratista	Secretaría Familia – Gobernación del Quindío
5	Sebastián Jaramillo Isaza	Contratista	Secretaría Familia – Gobernación del Quindío
6	Isabel Cristina Londoño Jaramillo	Contratista	Secretaría Familia – Gobernación del Quindío

AGENDA DEL DÍA		
ITEM	**TEMA**	**RESPONSABLE DEL TEMA**
1	Realizar en articulación con la cámara de comercio la capacitación y formación técnica a los 30 emprendedores beneficiarios del proyecto Capital Semilla – Emprendimiento sin Barreras 2025.	Equipo de oficina de juventud

DESARROLLO TEMATICO

Siendo las 9:00 de la mañana, en el auditorio del 5 piso de la Cámara de Comercio en compañía de personal de la Oficina de Juventud y de la Cámara de Comercio, se dio inicio a la **fase de formación y capacitación técnica** dirigida a los **30 emprendedores beneficiarios** del Proyecto *Capital Semilla – Emprendimiento Sin Barreras 2025*. Se verificó la asistencia completa de los participantes, sin

novedades, dando apertura a una jornada estructurada en dos sesiones formativas: una en la mañana, de 9:00 a.m. a 12:00 m., seguida de un receso para almuerzo de 12:00 m. a 1:00 p.m.; y una sesión en la tarde, desarrollada entre la 1:00 p.m. y las 5:00 p.m, dentro de la jornada también se les entregaron refrigerios en la jornada AM y PM.

Durante la jornada de la mañana, se abordaron contenidos técnicos relacionados con **marketing, neuromarketing, ventas, canales de comercialización, costeo, identificación de habilidades y debilidades**, así como estrategias para la difusión y posicionamiento de productos y servicios a través de redes sociales. La metodología implementada se diseñó de manera práctica y accesible, considerando la diversidad poblacional de los beneficiarios, entre quienes se encuentran víctimas del conflicto armado, personas con discapacidad, población OSIGD, jóvenes, adultos mayores, migrantes y otros grupos priorizados dentro del enfoque del proyecto.

A partir del taller aplicado, cada emprendedor logró identificar fortalezas y oportunidades de mejora en su proceso productivo y comercial, además de adquirir herramientas para determinar costos, fijar precios y calcular utilidades.

En la sesión de la tarde, la formación se orientó al **desarrollo personal, habilidades blandas y competencias comunicativas**, trabajando aspectos fundamentales para la presentación efectiva de los proyectos. Se profundizó en habilidades para la interacción con clientes, manejo de reuniones, fortalecimiento del discurso comercial, expresión verbal y técnicas de presentación como el *pitch*, orientadas a exponer de manera clara, motivada y estratégica el propósito y valor de cada emprendimiento. También se abordaron elementos vinculados a las relaciones interpersonales y a la construcción de vínculos sólidos con el cliente.

La jornada finalizó a las 5:00 de la tarde, registrándose una respuesta positiva por parte de los beneficiarios, quienes manifestaron satisfacción con los contenidos abordados y agradecieron el acompañamiento brindado. Se dejó constancia de que, de manera paralela a esta fase, los **asesores de la Cámara de Comercio** continúan ejecutando las visitas de verificación a los emprendimientos en sus lugares de operación, conforme al cronograma establecido en el proyecto.

CONCLUSIONES DE LA REUNIÓN

La jornada de capacitación permitió fortalecer las competencias técnicas, comerciales y comunicativas de los 30 emprendedores beneficiarios, mediante talleres prácticos orientados al marketing, costeo, habilidades blandas y presentación efectiva de proyectos.

N°	EVIDENCIAS Y ANEXOS
1	Material Fotográfico

















TAREAS Y COMPROMISOS	FECHA DE EJECUCCIÓN	RESPONSABLE	OBSERVACIONES

FECHA Y LUGAR PRÓXIMA REUNIÓN

NOMBRE RESPONSABLE REUNIÓN	CARGO	FIRMA
Beatriz Helena Losada Bedoya	JEFE OFICINA DE JUVENTUD (REVISÓ Y APROBÓ)	
Cristian Fernando Tobar Orrego	CONTRATISTA (ELABORÓ)	

ELABORACIÓN	REVISIÓN	APROBACIÓN
José Duvan Lizarazo Cubillos	José Duvan Lizarazo Cubillos	José Duvan Lizarazo Cubillos
Cargo: Jefe de Oficina OCIG	Cargo: Jefe de Oficina OCIG	Cargo: Jefe de Oficina OCIG